

СЕМЬ ПОЛЕЗНЫХ СОВЕТОВ ДЛЯ УСПЕШНОГО ПОИСКА РАБОТЫ

Среди множества рекомендаций, стратегий и идей, которые помогают в процессе трудоустройства, Нэнси Колламер (NancyCollamer), консультант по вопросам карьеры, выделяет семь наиболее важных:

1. Пусть ваше резюме будет лаконичным

Резюме все еще сохраняет статус основного инструмента для поиска работы, но рекрутеры, которые его читают, всегда спешат. Как следствие, вот рекомендуемый формат для самопрезентации: занимает небольшой объем и готово к быстрому прочтению. В наши стремительные времена CV просматривается за шесть-десять секунд, причем очень часто это делается с мобильного устройства.

Избавьтесь от лишней «воды», привлекайте цифры для количественного выражения достигнутых вами результатов (например, «увеличил объем продаж на 83 процента») и используйте такие же ключевые слова, как и в объявлении об открытой вакансии.

2. Используйте несколько средств для поиска работы

Как выделиться среди других претендентов? Многие дополняют свое резюме ссылками на блоги, демонстрирующие их профессиональную деятельность, или сайты-визитки.

3. Работайте с консультантом, чтобы улучшить навыки интервьюирования с использованием видео

Все больше работодателей выбирают Skype, чтобы провести интервью для первоначального отбора или, когда соискатель находится слишком далеко от них. Это значит, что к видеопрезентации нужно быть готовым так же, как и к личному собеседованию.

4. Используйте LinkedIn

Участвуйте в группах и обсуждениях, размещайте ссылки на полезные ресурсы — так вы увеличиваете свои шансы быть замеченными.

5. Используйте Twitter и другие социальные сети для привлечения внимания работодателей

Тенденция сегодня такова, что многие компании переходят от использования внешних рекрутеров к внутренним ресурсам, поэтому личные сайты, профайлы в

социальных сетях могут служить хорошим способом привлечения внимания возможных работодателей.

6. Ограничьте время, которое вы проводите за изучением новых вакансий

По мнению NextAvenue, просматривать списки вакансий — наименее эффективный способ поиска. Сосредоточьтесь на небольших, региональных или узкоспециализированных ресурсах, а также оформите подписку по интересующим вас критериям.

7. Лучше начать поиск раньше, чем позже

Подходите к поиску работы так, будто вы занимаетесь продажами: продолжайте создавать сеть своих представительств и не теряйте присутствия духа.